

FIT *for* REPRO

Exklusives Leadership-Programm

Willkommen bei ***FIT for REPRO***

Junge Reproduktionsmedizinerinnen und -mediziner stehen heute vor enormen Herausforderungen – medizinisch, ethisch, wirtschaftlich. Mit ***FIT for REPRO*** schaffen wir ein exklusives Leadership-Programm, das fachliche Exzellenz mit unternehmerischem Denken und persönlicher Weiterentwicklung verbindet.

Unser Ziel

Das Programm ***FIT for REPRO*** wurde speziell für junge Mediziner:innen entwickelt, die sich auf eine Leitungsposition in einem Kinderwunschzentrum vorbereiten oder perspektivisch ein solches Zentrum übernehmen möchten.

Gemeinsam mit der renommierten Kanzlei **medlegal** (u.a. Hamburg) bietet **Diegner Consulting** ein einzigartiges Weiterbildungs- und Mentoringformat, dass alle relevanten Aspekte rund um Praxisgründung/übernahme, Praxisführung, Medizinrecht und strategisches Praxismanagement in der Reproduktionsmedizin vereint.



Leadership-Programm für junge Ärztinnen und Ärzte in der Reproduktionsmedizin

In einer festen Gruppe von **8–12 Ärztinnen und Ärzten** begleiten wir Sie über einen Zeitraum von **2,5 Jahren** – intensiv, praxisnah und persönlich.

Unser Ziel ist es, Sie gezielt auf Führungsaufgaben in einem bestehenden oder neu zu gründenden Kinderwunschzentrum vorzubereiten.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Spezifisches Know-how für die **Leitung einer reproduktionsmedizinischen Praxis**
- Tiefe Einblicke in **medizinrechtliche Grundlagen, Trägerschaftsmodelle und Zulassungsfragen**
- Entwicklung Ihrer **Führungskompetenzen und Managementfähigkeiten**
- Direkter Zugang zu einem exklusiven **Netzwerk von Expertinnen und Experten**
- Langfristige **Begleitung durch die Experten aus Recht und Unternehmensberatung**



Startschuss in die Zukunft – Unser erstes Event

Datum September 2026

Uhrzeit weitere Infos folgen in Kürze

Ort

Agenda Vorstellung & Kennenlernen

Marktsituation in der Reproduktionsmedizin

Kaufen, Partner:in werden oder Gründung

Praxisübernahme / Praxisgründung – wie funktioniert das & worauf muss ich achten

Finanzplanung / Kosten einer Kinderwunschpraxis

Beurteilung vorhandenes Zentrum (Infrastruktur / Labor)

Finanzierung des benötigten Kapitals bei einer Bank

Gemeinsames Abendprogramm am 26.09.

Was erwartet Sie

Inhaltlich erwartet Sie eine ausführliche Einführung in die zentralen Themen der angestrebten Führungsrolle, wobei wir uns im Schwerpunkt mit der Frage „Kaufen, Partner:in werden oder Gründung“ beschäftigen werden. Neben rechtlichen Aspekten, tiefen Einblicken in den Markt und Beispielen stehen für uns die offene Diskussion, interaktive Formate und viel Raum für Austausch im Mittelpunkt des Workshops.

Abendprogramm – Austausch in entspannter Atmosphäre

Nach einem Tag voller Inspiration und fachlichem Input laden wir Sie zu einem lockeren Abend ein: Bei gutem Essen, einem Glas Wein (oder zwei) und angenehmer Atmosphäre ist Zeit für echtes Kennenlernen, persönlichen Austausch und neue Verbindungen.

Ob Fachgespräch am Stehtisch oder Lachen an der Bar – dieser Abend gehört dem Netzwerk.

Und so geht's weiter – Fokus auf Führung & Verantwortung

Nach dem Auftakt tauchen wir bei den Folgeveranstaltungen noch tiefer in die Welt der Praxisführung ein. Ob als künftige:r Inhaber:in oder ärztliche Leitung – wir beleuchten alle relevanten Aspekte, die für eine erfolgreiche und verantwortungsvolle Leitung einer reproduktionsmedizinischen Einrichtung entscheidend sind.

Live-Event

- 5 Events in 2,5 Jahren
- Jeweils 2 Tage
- Berater und Rechtsanwalt, ggf. externe Experten

Office-Hour

- 16 Events in 2,5 Jahren
- Fragestunde und direkte Hilfe
- Jeweils 2h
- Berater und Rechtsanwalt, ggf. Steuerberater etc.

Von strategischer Positionierung über Teamführung bis hin zu wirtschaftlichen Grundlagen: ***FIT for REPRO*** macht Sie fit für die Praxisleitung – in all ihren Facetten.

Jede Veranstaltung bietet

- Spezifische Informationen aus dem Alltag der IVF-Zentren
- Tiefe Einblicke in unternehmerische Entscheidungen und Alltagsrealitäten
- Zugeschnittene Informationen auf die Herausforderungen der Reproduktionsmedizin
- Seitenblicke in andere Fachrichtungen und Branchen
- Impulse von Expert:innen aus Praxis, Forschung und Wirtschaft
- Raum für Reflexion, Austausch und konkrete Praxisfragen

Themen und Inhalte

Praxisübernahme / Praxisgründung oder Partner:in werden

Marktübersicht über die Reproduktionsmedizin

Was bedeutet Praxiskauf

Rechtliche Rahmenbedingungen bei der Praxisnachfolge in der Reproduktionsmedizin

Kaufen vs. Gründung

Finanzierung & Anlaufkosten

Planung / Erneuerung IVF-Labor

Rechtliche Aspekte der Praxisführung

Arbeitsrecht (Vertragsgestaltung, Zusatzleistungen, Urlaube und Zeiterfassung, Vertragsauflösung)

Dokumentation ärztlicher Leistungen (was muss dokumentiert werden, wer muss es dokumentieren, wie kann ich es dokumentieren)

Delegation von Leistungen

Aufklärung ausländischer Patienten

Haftung ärztliche Leitung / Inhaber:in

Rechtliche Rahmenbedingungen in der Reproduktionsmedizin

Welche Behandlungen darf ich in der Reproduktionsmedizin durchführen, welche nicht?

Umgang mit Single-Frauen, homosexuellen Paaren, Transgender

Ausblick Eizellspende und Leihmutterschaft

Rechte von Spenderinnen und Spendern

Praxisorganisation

Praxismanagement (z. B. Terminmanagement, Dienstplanerstellung, Delegation ärztlicher Leistungen)

Patientenbetreuung / Umgang mit fordernden Patienten

Teamführung und Teamfähigkeit (z. B. Dienst- und Urlaubsplanung, Einstellen und Einarbeiten

neuer Kollegen, Führen von Mitarbeitergesprächen)

Praxis-BWL

BWL (z.B. Personalkosten, Kosten externer Dienstleister vs. Eigene Mitarbeiter, Grundlagen der Buchhaltung)

Abrechnung (z. B. Besonderheiten Reproduktionsmedizin, Rechnungsstellung, Abrechnungsorganisation, Factoring)

Liquiditätsplanung, Finanzielle Reserve, Deckungsbeitragsrechnung, Investitionsplanung.

Einkauf und Materialwirtschaft

Qualitätsmanagement

QM in der Sprechstunde (Aufbau QM, DMS, Erstellung von Dokumenten, Durchführung von Audits, Datenschutz, Hygiene).

QM im ART-Bereich (Anforderungen / Regularien / interne Überwachung / Begehung durch Aufsichtsbehörden)

IT & Software

IT-Infrastruktur, Sicherheit, Cyber-Security, Datenschutz

Praxis-Software, und was brauche ich noch?

KI als Unterstützer

Persönlichkeit und Standing

Persönlichkeitsentwicklung

Selbst- und Zeitmanagement

meine Rollen als Unternehmer/in, Ärzt/in, Chef/in, Kollege/in, Partner/in

Kommunikation mit Team, Patienten und Ärzten

Kommunikation in den unterschiedlichen Rollen

Praxismarketing

Praxiswebsite, Broschüren, Social Media

Rechtliche Rahmenbedingungen

Fernbehandlungsmöglichkeiten

Vorstellung der Gastgeber

Markus Diegner

Markus Diegner ist Inhaber der **Diegner Consulting** und Gründer von **FertiCredit**. Nach seinem Studium in den Niederlanden war er mehrere Jahre als Praxismanager in einem der größten deutschen Kinderwunschzentren tätig – bevor er den Schritt in die Selbstständigkeit wagte.



Seit über 13 Jahren begleitet er Kinderwunschzentren in ganz Deutschland – von der Gründung über die Gestaltung der Prozesse bis hin zur Nachfolge. Auch als Interimsmanager war er bereits für mehrere große IVF-Gruppen im Einsatz.

Mit „**FIT for REPRO**“ bringt Markus Diegner seine langjährige Erfahrung im Bereich der Praxisführung gezielt an die nächste Generation weiter. Sein Ziel: junge Ärzt:innen dabei zu unterstützen, nicht nur medizinisch exzellent, sondern auch unternehmerisch erfolgreich zu sein.

Johannes Kalläne

Johannes Kalläne ist Gründer von **medlegal** und seit über zwei Jahrzehnten als Rechtsanwalt im Gesundheitswesen tätig.



Nach Stationen als Fachanwalt für Medizinrecht in Schleswig-Holstein, Berlin und Hamburg übernahm er leitende Funktionen, unter anderem als Referent des Vorstandes und Leiter der Rechtsabteilung in renommierten Unternehmen der Gesundheitswirtschaft – darunter das Endokrinologikum und Amedes.

Seine Expertise bringt er regelmäßig in Vorträgen, Lehrveranstaltungen und Publikationen ein. Auch engagiert er sich in zahlreichen berufsständischen und gesundheitspolitischen Gremien.

Sein Antrieb: rechtssichere Strukturen schaffen, die medizinische Exzellenz und wirtschaftlichen Erfolg verbinden – besonders in einem zunehmend regulierten und komplexen Gesundheitsmarkt.

Jetzt bewerben – *FIT for REPRO* ist exklusiv

FIT for REPRO richtet sich an engagierte, zukunftsorientierte Ärztinnen und Ärzte in der Weiterbildung oder frühen Facharztphase der Reproduktionsmedizin, die nicht nur medizinisch, sondern auch persönlich und strategisch wachsen möchten.

Unser Leadership-Programm ist auf eine begrenzte Teilnehmerzahl ausgelegt, um echten Austausch, individuelle Entwicklung und nachhaltiges Netzwerken zu ermöglichen.

Teilnahmevoraussetzungen

Sie sind in der gynäkologischen Facharztausbildung zum Schwerpunkt gynäkologische Endokrinologie und Reproduktionsmedizin oder haben erste Berufsjahre in einer reproduktionsmedizinischen Einrichtung erlangt.

Ihre Motivation, Führungsverantwortung zu übernehmen und die Zukunft der Reproduktionsmedizin mitzugestalten.

Das erwartet Sie

- 5 exklusive Module in Präsenz an inspirierenden Orten
- 16 Online-Events zu aktuellen Fragen und Themen
- Zugang zu einem starken Netzwerk aus Expert:innen, Gleichgesinnten und Entscheidungsträger:innen

Kosten

- **5 Präsenz-Module á 2 Tage + 16 Office-Hours**
3.600€ zzgl. MwSt.
- Anreise und Übernachtung auf eigene Kosten
- Gerne bieten wir Teilzahlungsmöglichkeiten an.
- Die Buchung einzelner Module ist nicht möglich, da wir in einer festen Gruppe kontinuierlich und vertrauensvoll zusammenarbeiten wollen.

Teilnahme

Die Anzahl der Plätze ist limitiert, um eine angenehme Atmosphäre und persönliche Betreuung zu gewährleisten.

Die Platzvergabe erfolgt nach dem Zeitpunkt des Eingangs der
Anmeldung – first come, first served.

Weitere Informationen & Anmeldung



<https://diegner-consulting.de/ivf-insights/>

Ansprechpartner

Maren Bußkamp

m.busskamp@diegner-consulting.de

+49 175 7328758



medlegal

IVF-INSIGHTS

FIT *for* REPRO

Exklusives Leadership-Programm

