

# FERTILITY OWNER'S **LOUNGE**

## **Fertility Owner's Lounge**

Die Fertility Owner's Lounge ist das neue exklusive Format für Inhaberinnen und Inhaber von Kinderwunschzentren – mit klarer Fokussierung auf die unternehmerische Verantwortung hinter einer reproduktionsmedizinischen Einrichtung.

## **Unsere Mission**

Während medizinische Themen auf zahlreichen Kongressen ausführlich beleuchtet werden, fehlt es bislang an einem Ort, an dem die spezifischen Herausforderungen des Unternehmertums in der Reproduktionsmedizin im Mittelpunkt stehen. Genau hier setzt die Fertility Owner's Lounge an. Wir schaffen einen Raum für Inspiration, Austausch und praxisrelevantes Wissen.

## **Erste Veranstaltung – 9. Mai 2026**

Ort: Classic Remise Düsseldorf

Ein außergewöhnlicher Veranstaltungsort, der Innovation, Technik und Tradition vereint – eine perfekte Umgebung für neue Perspektiven und Impulse.

## **Was Sie erwartet**

Die Fertility Owner's Lounge bietet einen Tag voller relevanter Inhalte, offener Diskussionen, praxisnaher Erfahrungen und inspirierender Impulse. Im Mittelpunkt stehen Austausch auf Augenhöhe, konkrete Lösungsansätze und ein exklusives Netzwerk.

## **Themenschwerpunkte**

### **1. Finanzielle Aspekte der Praxisführung**

- Deckungsbeitragsrechnung: Was muss meine Praxis pro Stunde verdienen?
- BWA verstehen und aktiv zur Steuerung nutzen
- Liquiditätsmanagement: Vorsprung durch vorausschauende Planung
- Optimierung der KV-Abrechnung

### **2. KI & Digitalisierung in der Reproduktionsmedizin**

- KI am Telefon: intelligente Kommunikation
- Digitale Patientenaufnahme & automatisierte Prozesse
- KI in der Sprechstunde: bessere Entscheidungen, bessere Abläufe
- KI im IVF-Labor: Zukunftstechnologien sinnvoll einsetzen

### **3. Selbstmanagement & Rollenverständnis**

- Die vielen Rollen eines Inhabers: Arzt/Ärztin, Arbeitgeber, Kollege, Teammitglied, Familienmensch
- Klarer Umgang mit unterschiedlichen Erwartungen
- Strategien für persönliche Balance und erfolgreiches Selbstmanagement

### **Abendprogramm – Austausch in entspannter Atmosphäre**

Nach einem Tag voller Inspiration und fachlichem Input laden wir Sie zu einem lockeren Abend ein: Bei gutem Essen, einem Glas Wein (oder zwei) und angenehmer Atmosphäre ist Zeit für echtes Kennenlernen, persönlichen Austausch und neue Verbindungen.

Ob Fachgespräch am Stehtisch oder Lachen an der Bar – dieser Abend gehört dem Netzwerk.

## Vorstellung der Gastgeber

### Markus Diegner

Markus Diegner ist Inhaber der **Diegner Consulting** und Gründer von **FertiCredit**. Nach seinem Studium in den Niederlanden war er mehrere Jahre als Praxismanager in einem der größten deutschen Kinderwunschzentren tätig – bevor er den Schritt in die Selbstständigkeit wagte.



Seit über 13 Jahren begleitet er Kinderwunschzentren in ganz Deutschland – von der Neugründung über Prozessoptimierung und wirtschaftliche Steuerung bis hin zur Vorbereitung und Umsetzung von Praxisnachfolgen. Zudem war er als Interimsmanager für mehrere große IVF-Gruppen tätig und kennt die organisatorischen, wirtschaftlichen und strategischen Herausforderungen der Reproduktionsmedizin aus erster Hand.

Mit der Fertility Owner's Lounge richtet sich Markus Diegner gezielt an Inhaberinnen und Inhaber sowie ärztliche Leitungen von Kinderwunschzentren. Sein Anspruch: Unternehmerisches Wissen, wirtschaftliche Klarheit und praxisnahe Werkzeuge vermitteln – damit Praxisinhaber ihre Einrichtung erfolgreich, zukunftsorientiert und gleichzeitig menschlich führen können.

## **Teilnahme – Die Fertility Owner's Lounge ist exklusiv**

Die Fertility Owner's Lounge richtet sich an Inhaberinnen und Inhaber von Kinderwunschzentren, die ihre Einrichtung strategisch, wirtschaftlich und organisatorisch weiterentwickeln möchten.

Im Mittelpunkt stehen unternehmerische Klarheit, praktische Lösungen für den Führungsalltag und der Austausch auf Augenhöhe mit Kolleginnen und Kollegen, die ähnliche Herausforderungen kennen.

Um eine offene, vertrauliche und intensive Arbeitsatmosphäre zu ermöglichen, ist die Teilnehmerzahl bewusst begrenzt.

## **Teilnahmevoraussetzungen**

Die Veranstaltung richtet sich an Personen, die:

- als Inhaber oder ärztliche Leitung in einem Kinderwunschzentrum tätig sind,
- ein echtes Interesse daran haben, ihre Praxis wirtschaftlich, organisatorisch und menschlich weiterzuentwickeln,
- den Austausch mit anderen Praxisverantwortlichen schätzen und bereit sind, eigene Erfahrungen einzubringen.

## **Das erwartet Sie**

- Ein kompakter, hochqualitativer Präsenztage in inspirierender Umgebung
- Praxisnahe Einblicke in Finanzsteuerung, Digitalisierung, KI, Selbstmanagement und Führungsfragen
- Austausch und Diskussionen mit erfahrenen Experten
- Zugang zu diesem exklusiven Netzwerk
- Ein Abendprogramm, das Raum für persönliche Gespräche und nachhaltiges Netzwerken schafft.

## Leistungen und Kosten

- Veranstaltungsteilnahme
- Verpflegung während der Veranstaltung
- Gemeinsames Abendessen

**380€ zzgl. MwSt.**

- Anreise und ggf. Übernachtung auf eigene Kosten

## Teilnahme

Die Anzahl der Plätze ist limitiert, um eine angenehme Atmosphäre und persönliche Betreuung zu gewährleisten.

Die Platzvergabe erfolgt nach dem Zeitpunkt des Eingangs der Anmeldung – first come, first served.

## Weitere Informationen & Anmeldung



**<https://diegner-consulting.de/ivf-insights/>**

## Ansprechpartner

Maren Bußkamp

[m.busskamp@diegner-consulting.de](mailto:m.busskamp@diegner-consulting.de)

+49 175 7328758